

[Nederlandse versie onderaan](#)

PV AG BEES coop 7 décembre 2025

[Présentation disponible sur l'intranet](#)

Accueil, introduction et cadre

Participant•es : Environ 45 coopératrices et coopérateurs

1. Proposition de bonification de la charte produits de BEES coop - 50 min - DÉCISION

a) Proposition 1 :

« Nous supprimons trois encadrés méthodologiques

- *Processus de création de cette charte* (p. 1-2)
- *Aussi en action* (p. 4)
- *Déjà en action* (p. 6)

de la charte afin de les consigner dans un document de contexte historique distinct, accessible depuis l'intranet. »

OK acceptée

b) Proposition 2

Quel pourcentage de produits de saison en rayon ?

« Plutôt que d'imposer un quota de produits de saison en rayon, nous mettrons l'accent sur la transparence de la saisonnalité et de l'origine des produits, aussi bien en magasin que dans la newsletter. »

OK acceptée

La proposition faite ne change pas ce qui est fait actuellement, le changement est surtout d'acter ce qui est fait déjà. L'origine des produits est indiqué sur les étiquettes.

Idées pour mettre plus en avant les produits belges :

- Accès à des listes en magasin / un tableau blanc avec les produits belge de saison du mois
- Ranger les produits en rayon selon l'origine
- Plus d'infos dans la newsletter
- Mettre des étiquettes de couleurs, plus évidentes avec l'origine des produits.

c) Proposition 3

Doit-on avoir des produits qui ont comme unique critère le prix ?

« Nous nous gardons la possibilité de mettre en rayon des produits de consommation courante dont l'unique critère est le prix, lorsque ce produit en bio ou local est 3x plus cher que le prix rouge Colruyt de Schaerbeek ; cette information est alors clairement affichée. »

OK acceptée

d) Proposition 4 : divisée en 3 propositions différentes

« **Pour faciliter la mise en œuvre de la charte, nous apportons trois ajustements :**

- Renforcer le critère de préférence d'origine belge : un produit étranger doit être min. 20 % moins cher (contre 15 % actuellement).
- Exiger une utilisation raisonnée des serres chauffées (plutôt qu'une interdiction stricte).
- Autoriser une liste de produits hors charte (une version actualisée sera présentée à l'AG de juin 2026). »

OK acceptées

e) Mise en place de marges différenciées selon les produits : chantier pour 2026.

2. Budget - 30 min - DÉCISION

La différence au niveau des rémunérations est liée au fait que la Bees a reçu des subsides qu'elle n'avait pas pris en compte dans les calculs précédents. Depuis 3 ans, la Bees vit de bonnes années et gardent des bénéfices pour se parer à d'éventuelles mauvaises années suite à la diminution du pouvoir d'achat, etc.

Très peu de vols à la Bees, moins que dans les grandes surfaces classiques.

Soumission au vote à l'assemblée du budget 2026 avec un bénéfice de 119 743€ :

- Cartons verts : 41
- Cartons rouges : 0

Le budget est validé

3. Comité sociétal - 5 min - INFORMATION

Annulation de l'élection du candidat du CS pour vice de procédure.

Depuis la dernière AG il a eu une réflexion de la procédure qui s'est surtout faite sur proposition du comité qui avait trouvé un candidat, et comme il faut renflouer le comité et que la personne a l'air sympa, généralement on dit oui. Cette fois-ci, il y avait un candidat, mais le CS entier ne l'a pas rencontré et il n'est pas présent.

Relance d'appel à candidatures, en espérant qu'il y aura des propositions pour l'AG de juin.

4. Rapport du Comité vin - 10 min - INFORMATION

Qui ? Un comité de 7 personnes (4 hommes et 5 femmes) avec des profils différenciés :

vendeurs, amateurs, famille dans le vin.

Objectif ? Améliorer l'expérience d'achat, améliorer l'offre du vin. Vins bios, biodynamiques, petits agriculteurs, bonnes conditions sociales et environnementales, circuits courts.

Comment ? Enquête en juillet, 200-250 réponses. Idées pour le futur : vins coup de cœur, informations supplémentaires sur les vins et les producteurs, dégustations, améliorer le choix dans l'offre de Passion for Wine et Biodyvino.

Ce qui a déjà été fait : ré-agencement du rayon vin, regroupement par région et par prix pour plus de clarté, remise en ordre prévue environ tous les mois.

Suggestions des coops :

- remettre à jour le fascicule qui détaille les vins
- ajouter des petites bouteilles, il y en a peu
- si on veut des choses particulières, on peut aussi aller directement chez des cavistes, notamment Passion for Wine qui est à Schaerbeek

Questions :

- Combien de fournisseurs de vin ? 2, Passion for Wine et Biodyvino
- Quelles sortes de vin se vendent ? étude en cours, tentative de proposer des nouveautés en plus de ceux qui se vendent bien, multiplier l'offre, peut-être faire plus saisonnier, peut-être faire du food pairing (assortiment mets et vins)
- Est-ce qu'on doit passer par des grossistes ou on pourrait passer par des producteurs ? Pour importer du vin, il y a des questions d'accises (taxe spéciale pour le vin) que les deux fournisseurs font pour nous pour le moment ; possibilité du comité vin d'essayer de faire rentrer des vins dans le catalogue des fournisseurs ; l'administration de l'achat du vin est compliquée
- Y a-t-il des productions belges ? il y a une question de prix
- Possible d'acheter des plus grandes quantités, du même vin ou de boîtes d'assortiment ? oui, déjà possible de faire des commandes pour les événements

5. News des salariés - 30 min - INFORMATION

Arrivée d'Orson pour gérer la communauté d'énergie

Charlotte part 5 mois à l'étranger ⇒ remplacée par Aurian aux fruits et légumes

Recrutement d'Aurélié et Noémie pour le magasin

● **Communauté d'énergie**

Proposition d'élargissement de l'objet de BEES. Genèse lors de la flambée des prix de l'énergie. Idée de devenir une communauté d'énergie avec des panneaux photovoltaïques dans le quartier. En mai 2025, confirmation que la BEES est rentrée dans la procédure

Renolab, financement pour trois ans. Depuis octobre 2025, le projet est lancé avec le recrutement d'Orson.

Ambition : prix de l'énergie moins cher ou équivalent au marché.

Grand flou car le concept est nouveau, créé par la région en 2022.

Il semblerait que la communauté d'énergie ne rapporte pas beaucoup d'argent, donc il faudra une gestion serrée pour payer 1/3 ou 1/2 de temps de travail pour la gestion.

Prochaines étapes : modification de l'objet social de BEES, sondage technique auprès des membres, recherche de grandes toitures pour installer des panneaux. La commune pourrait être un partenaire intéressant.

BEES sera en C ou en D sur les cabines à haute tension, la moitié de Schaerbeek est sur la même, en fonction de ce critère, il faudra voir quels bâtiments peuvent être reliés.

BEES a fait le choix de devenir un certain type de communauté d'énergie, celle locale et avec panneaux photovoltaïques, à vérifier.

Questions :

- Si on change le statut, c'est pour avoir des panneaux qui appartiennent à la BEES? Non, c'est pour être reconnue comme communauté d'énergie, il faut que cela apparaisse dans les statuts. C'est pour ne pas créer une structure supplémentaire à celle de la BEES.
- Est-ce qu'une toiture de copro en appartement est intéressante ? Plutôt une décision au niveau de la copro. La plupart des copro vont plutôt installer des panneaux pour eux-mêmes. Dans le cas où il n'y a rien par défaut d'accord, avoir un investisseur externe qui se charge de tout et offre, par exemple, l'électricité des communs au bâtiment.
- Dans les copro, c'est compliqué parce qu'on peut n'avoir qu'un seul compteur. Donc il faut passer par une communauté d'énergie pour tous en bénéficier. Devenir une communauté d'énergie demande quand même des démarches.
- Est-ce que l'idée pour les proprios de toit d'être membres de la BEES ? A ce stade, tout est possible. Par exemple, la commune ne deviendra pas membre mais serait un partenaire intéressant.
- Faut-il consommer son énergie autrement si on rejoint la communauté ? Cela fait partie de la volonté du législateur, de réfléchir à nos comportements de consommation d'énergie parce qu'on la produit nous-mêmes. Le PV est un des seuls outils de la région d'électrifier la consommation et de réduire les autres sources d'énergie et la dépendance.
- Si on réduit la dépendance aux autres sources à Bruxelles, on peut avoir une influence sur les gros fournisseurs ? Peut-être.
- Il y a des fournisseurs qui ont quitté la région.
- Y a-t-il un groupe interne ? Pas encore, réflexion de quelle forme de groupe lancer. Orson et un peu Martin réfléchissent à ça.

- Si on est producteur potentiel, on peut déjà se déclarer ? Oui, on a encore les réponses du sondage initial de 2023.

- **LA CLASS**

Rappel du principe : cotisations variables et allocation égale d'un montant mensuel à dépenser dans des commerces sélectionnés. Principe de sécurité sociale pour l'alimentation, y compris le principe de concertation sociale via la gouvernance qui décide des grands principes de fonctionnement de la caisse.

Pour le moment, un prototype de sécurité sociale alimentaire complète. La SSA est un dispositif qui coûterait 20 milliards par an au niveau de la Belgique. C'est un test grandeur nature sur l'économie locale, les commerces, les ménages, la santé. Objectif de 1000 ménages participants pour être une masse critique pour analyser tous ces impacts.

Lancement le 16/10/2025. Plus de 100 affiliés. 6 commerces actuels.

Fonctionnement pratique avec une carte de paiement similaire aux chèques-repas.

La CLASS est émancipée de la BEES, sauf un certain subside qui passe encore par l'ASBL de la BEES (absence de gouvernement rend difficile des nouvelles demandes, donc maintien de ce mécanisme pour le moment).

Rejoignez la CLASS !

- **PRÉCOMMANDES**

Si vous avez des idées, envoyez-les ! Les purificateurs d'eau ont bien fonctionné.

NL

Notulen AV BEES coop 7 december 2025

Deelnemers: ongeveer 45 coöperanten

1. Voorstel tot verbetering van het productcharter van BEES coop – 50 min – **BESLISSING**

a) Voorstel 1:

“We schrappen drie methodologische kaders

- Proces van totstandkoming van dit charter (p. 1–2)

- Ook in actie (p. 4)

- Reeds in actie (p. 6)

uit het charter om ze onder te brengen in een afzonderlijk document met context en achtergrond, toegankelijk via het intranet.”

OK aanvaard

b) Voorstel 2:

Welk percentage seizoensproducten in de rekken?

“In plaats van een quota voor seizoensproducten in de rekken op te leggen, leggen we de nadruk op transparantie over de seizoensgebondenheid en de herkomst van producten, zowel in de winkel als in de nieuwsbrief.”

OK aanvaard

Het voorgestelde verandert niets aan de huidige praktijk; de wijziging bestaat er vooral in dat formeel wordt vastgelegd wat al gebeurt. De herkomst van producten staat al vermeld op de etiketten.

Ideeën om Belgische producten meer in de kijker te zetten:

- Toegang tot lijsten in de winkel / een whiteboard met Belgische seizoensproducten van de maand

- Producten in de rekken ordenen volgens herkomst

- Meer info in de nieuwsbrief

- Gekleurde, duidelijkere etiketten met de herkomst van de producten

c) Voorstel 3:

Moeten er producten zijn waarvan het enige criterium de prijs is?

“We behouden de mogelijkheid om courante consumptieproducten in de rekken te leggen waarvan het enige criterium de prijs is, wanneer het biologische of lokale alternatief drie keer duurder is dan de rode prijs van Colruyt Schaerbeek; deze informatie wordt dan

duidelijk geafficheerd.”

OK aanvaard

d) Voorstel 4: opgesplitst in 3 aparte voorstellen

“Om de uitvoering van het charter te vergemakkelijken, voeren we drie aanpassingen door:

- Het voorkeurscriterium voor Belgische herkomst versterken: een buitenlands product moet minstens 20% goedkoper zijn (tegenover 15% momenteel).
- Een verantwoord gebruik van verwarmde serres eisen (in plaats van een strikt verbod).
- Een lijst van producten buiten het charter toestaan (een geactualiseerde versie wordt voorgesteld op de AV van juni 2026).”

OK aanvaard

e) Invoering van gedifferentieerde marges per product: werkpunt voor 2026.

2. Budget - 30 min - BESLISSING

Het verschil in verloning is te verklaren door het feit dat BEES subsidies heeft ontvangen waarmee in eerdere berekeningen geen rekening was gehouden. Sinds drie jaar kent BEES goede jaren en worden winsten aangehouden om zich te wapenen tegen mogelijke slechtere jaren, bijvoorbeeld door een daling van de koopkracht.

Er zijn zeer weinig diefstallen bij BEES, minder dan in klassieke supermarkten.

Voorlegging ter stemming van het budget 2026 aan de algemene vergadering, met een winst van €119.743:

- Groene kaarten: 41
- Rode kaarten: 0

Het budget is goedgekeurd.

3. Maatschappelijk Comité - 5 min - INFORMATIE

Annulering van de verkiezing van de kandidaat van het MC wegens een procedurefout.

Sinds de vorige AV werd de procedure herbekeken, vooral op voorstel van het comité dat een kandidaat had gevonden. Omdat het comité versterkt moest worden en de persoon sympathiek leek, werd meestal gewoon ingestemd. Deze keer was er wel een kandidaat, maar het volledige MC heeft hem niet ontmoet en hij is niet aanwezig.

Nieuwe oproep tot kandidaturen, in de hoop voorstellen te hebben voor de AV van juni.

4. Verslag Wijncomité - 10 min - INFORMATIE

Wie? Een comité van 7 personen (4 mannen en 5 vrouwen) met diverse profielen: verkopers, liefhebbers, mensen met familie in de wijnsector.

Doel? De aankoopervaring verbeteren en het wijnaanbod versterken: biologische en biodynamische wijnen, kleine landbouwers, goede sociale en ecologische omstandigheden, korte ketens.

Hoe? Enquête in juli, 200–250 antwoorden. Ideeën voor de toekomst: favorieten (“coup de cœur”), extra info over wijnen en producenten, degustaties, betere keuze uit aanbod van Passion for Wine en Biodyvino.

Wat is al gedaan: Herinrichting van het wijnrek, groepering per regio en per prijs voor meer duidelijkheid, herordening gepland ongeveer maandelijks.

Suggesties van coöperanten:

- De wijnbrochure updaten
- Meer kleine flessen aanbieden (er zijn er weinig)
- Voor specifieke wensen kan men ook rechtstreeks naar wijnhandelaars gaan, o.a. Passion for Wine in Schaarbeek

Vragen:

- Hoeveel wijnleveranciers? 2, Passion for Wine en Biodyvino
- Welke wijnen verkopen goed? Onderzoek loopt; poging om naast bestsellers ook nieuwigheden aan te bieden, aanbod verbreden, misschien meer seizoensgebonden, eventueel foodpairing
- Moeten we via groothandels of kunnen we rechtstreeks bij de producent aankopen? Accijnzen maken import complex; de huidige leveranciers regelen dit voor ons momenteel. Mogelijkheid voor het wijncomité om te proberen wijnen in het aanbod van de leveranciers te laten opnemen; de administratie voor de aankoop van wijn is ingewikkeld
- Zijn er Belgische producenten? Het is een kwestie van prijs
- Mogelijk om grotere hoeveelheden aan te kopen, van dezelfde wijn of assortimentsdozen? Ja, reeds mogelijk om bestellingen te doen voor evenementen

5. Nieuws van de werknemers - 30 min - INFORMATIE

Aanwerving van Orson voor het beheer van de energiegemeenschap

Charlotte vertrekt 5 maanden naar het buitenland ⇒ vervangen door Aurian voor groenten en fruit

Aanwerving van Aurélie en Noémie voor de winkel

- **Energiegemeenschap**

Voorstel tot uitbreiding van het doel van BEES. Ontstaan tijdens de energieprijsstijging. Idee om een energiegemeenschap te worden met fotovoltaïsche panelen in de wijk. In mei 2025 bevestiging van deelname aan Renolab, met financiering voor drie jaar. Sinds oktober 2025 is het project gestart met de aanwerving van Orson.

Ambitie: energieprijzen lager of gelijk aan de markt.

Veel onduidelijkheid omdat het concept nieuw is (opgericht door het Gewest in 2022).

Het lijkt erop dat een energiegemeenschap weinig opbrengt, dus een strikte beheersing is nodig om 1/5 of 2/5 VTE te financieren.

Volgende stappen: wijziging van de statuten (maatschappelijk doel) van BEES, technische bevraging bij leden, zoektocht naar grote daken voor zonnepanelen. De gemeente zou een interessante partner kunnen zijn.

BEES zal in categorie C of D zitten bij hoogspanningscabines; de helft van Schaarbeek zit op dezelfde. Afhankelijk hiervan moet bekeken worden welke gebouwen aangesloten kunnen worden.

BEES heeft voor een specifiek type energiegemeenschap gekozen, lokaal en met zonnepanelen (nog te bevestigen)

Vragen:

- Als we het statuut wijzigen, is dat dan om zonnepanelen te hebben die eigendom zijn van BEES? Nee, het gaat erom erkend te worden als energiegemeenschap; daarvoor moet dit expliciet in de statuten worden opgenomen. Het doel is om geen bijkomende structuur naast BEES op te richten.
- Is een dak van een appartementsgebouw interessant? Dat is eerder een beslissing op het niveau van de mede-eigendom. De meeste verenigingen van mede-eigenaars zullen eerder geneigd zijn om zonnepanelen voor eigen gebruik te installeren. In gevallen waar er bij gebrek aan akkoord niets gebeurt, kan een externe investeerder alles op zich nemen en bijvoorbeeld de elektriciteit van de gemeenschappelijke delen van het gebouw leveren.
- In mede-eigendommen is het ingewikkeld, omdat er soms maar één meter is. Daarom is het nodig om via een energiegemeenschap te werken zodat iedereen ervan kan genieten. Het oprichten van een energiegemeenschap vereist echter wel administratieve stappen.
- Is het de bedoeling dat de eigenaars van daken ook lid worden van BEES? In dit stadium is alles mogelijk. Zo zal de gemeente bijvoorbeeld geen lid worden, maar zou zij wel een interessante partner kunnen zijn.
- Moet men zijn energieverbruik op een andere manier organiseren wanneer men toetreedt tot de energiegemeenschap? Dat maakt deel uit van de intentie van de overheid: nadenken over ons energieverbruik wanneer we die zelf produceren. Fotovoltaïsche energie is een van de weinige instrumenten van het Gewest om het verbruik te elektrificeren, andere energiebronnen te verminderen en de

afhankelijkheid ervan te verkleinen.

- Als we in Brussel de afhankelijkheid van andere energiebronnen verminderen, kunnen we dan invloed uitoefenen op de grote leveranciers? Misschien. Er zijn leveranciers die de regio verlaten hebben.
- Is er al een interne werkgroep?
- Nog niet. Er wordt nagedacht over welke vorm zo'n groep zou kunnen aannemen. Orson en ook deels Martin denken hierover na.
- Kan men zich nu al aangeven als potentiële producent? Ja, er zijn nog steeds de antwoorden beschikbaar van de eerste bevraging uit 2023.

- **LA CLASS**

Herinnering aan het principe: variabele bijdragen en een gelijke maandelijkse toelage om te besteden in geselecteerde winkels. Principe van sociale zekerheid voor voeding, met inbegrip van het principe van sociaal overleg via de bestuursstructuur, die beslist over de grote lijnen van de werking van de kas.

Pour le moment, un prototype de sécurité sociale alimentaire complète. La SSA est un dispositif qui coûterait 20 milliards par an au niveau de la Belgique. C'est un test grandeur nature sur l'économie locale, les commerces, les ménages, la santé. Objectif de 1000 ménages participants pour être une masse critique pour analyser tous ces impacts.

Momenteel een prototype van volledige voedsel-sociale zekerheid. Op Belgische schaal zou dit €20 miljard per jaar kosten. Dit is een grootschalige test voor de lokale economie, de handelszaken, de huishoudens en de gezondheid. Doel: 1.000 deelnemende gezinnen om een kritische massa te vormen voor de analyse van al deze effecten.

Lancering op 16/10/2025. Meer dan 100 aangesloten leden. Momenteel 6 handelszaken.

Handige betaling via kaart, vergelijkbaar met maaltijdcheques

La CLASS is organisatorisch losgekoppeld van BEES, met uitzondering van één subsidie die nog via de vzw van BEES verloopt (door de afwezigheid van een regering zijn nieuwe aanvragen moeilijk, waardoor dit mechanisme voorlopig behouden blijft).

Sluit je aan bij la CLASS !

- **VOORBESTELLINGEN**

Heb je ideeën? Stuur ze door! De waterzuiveraars waren een succes.